

**UNIVERSITE DE SFAX**  
**Institut des Hautes Etudes Commerciales**

**Année Universitaire 2004/2005**  
**Auditoire : Troisième Année Théories et Techniques Comptables**  
**Troisième Année Ingénierie Fiscale et Gestion Comptable**

Examen de Contrôle Continu  
**Novembre 2004 – Durée 1h30**  
**(Enoncés)**

**Enseignant : Walid KHOUFI**

« KIKOTEX S.A. » est une entreprise tunisienne de fabrication de prêt-à-porter masculin, implantée dans la région de Sfax. Dans le cadre de la diversification de son activité, son directeur étudie l'implantation d'une nouvelle unité de production sur un terrain que l'entreprise a acheté il y a trois ans pour la valeur de 30000 dinars. Aujourd'hui le terrain vaut 40000 dinars. Au cours de la même année d'acquisition du terrain, l'entreprise a effectué une étude d'extension d'activité qui lui a coûté 2000 dinars.

Les travaux de construction doivent coûter à l'entreprise la somme de 60000 dinars. Quant au matériel qui sera utilisé dans cette nouvelle unité il a été importé de la France pour une valeur globale de 50000 dinars, en outre, l'entreprise a payé des frais de douane de 5000 dinars. L'entreprise pratique l'amortissement linéaire, la durée d'amortissement de la construction est de 10 ans alors que celle du matériel est de 5 ans. L'entreprise compte exploiter le projet sur une période de 5 ans, au bout desquels elle vendra toute la nouvelle implantation et pourra estimer récupérer la somme de 50000 dinars hors récupération du besoin en fonds de roulement. Les prévisions des ventes et du coût de revient pour les cinq années à venir sont données par le tableau qui suit :

	1	2	3	4	5
Chiffre d'affaires	120000	130000	130000	145000	145000
Coût de revient y compris l'amortissement	90000	100000	110000	120000	120000

Le stock de produits finis doit être suffisant pour assurer 2 mois des ventes. Alors que le stock des matières premières doit être suffisant pour assurer 1 mois des ventes.

En ce qui concerne le crédit à la clientèle la société a décidé de financer uniquement 1 mois des ventes, alors que les fournisseurs ils ne seront payés qu'après 3 mois.

Il est à remarquer que les achats représentent le quart du coût de revient hors amortissement.

Le taux d'impôt est de 35%.

Le taux d'actualisation est de 10%.

L'entreprise a-t-elle intérêt à effectuer cette extension.